



Siekdami kurti stulbinančius išpūdžius savo klientams, prie KAUNO atstovybės komandos kviečiame prisijungti:

NAUJŲ AUTOMOBILIŲ PARDAVIMO VADYBININKĄ (-Ę)

MŪSŲ PARDAVIMO VADYBININKAI:

- Aktyviai ir novatoriškai ieško naujų klientų
- Užtikrina asmeninių ir komandos pardavimo planų įgyvendinimą
- Kuria ir puoselėja profesionalius ir ilgalaikius santykius su esamais ir būsimais klientais
- Užtikrina įmonės standartus atitinkančio automobilių pardavimo proceso organizavimą ir vykdymą
- Aptarnauja klientus pagal INCHCAPE standartus
- Proaktyviai dalyvauja renginiuose
- Vadovaujasi įmonės vertybėmis ir geriausiomis darbo praktikomis

MŪSŲ TOBULAS KANDIDATAS:

- Yra įgijęs aukštąjį išsilavinimą
- Yra sukaupęs ne mažesnę nei 3 metų sėkmingo pardavimo patirtį
- Yra orientuotas į tikslą ir rezultatą
- Yra įgijęs puikius derybų bei klientų aptarnavimo įgūdžius
- Turi puikius bendravimo įgūdžius, išmano dalykinio etiketo taisykles
- Gerai moka lietuvių, rusų ir anglų kalbas

MES SIŪLOME:

- Nuolatinį įdomų darbą tarptautinėje INCHCAPE įmonių grupėje ir draugiškoje Vilniaus atstovybės komandoje
- Konkurencingą skatinimo sistemą
- Mokymosi ir tobulėjimo galimybes

CV su pareigų pavadinimu siųskite el. paštu cv.lietuva@inchcape.lt
(Informuosime tik atrinktus kandidatus)



Inchcape.lt



Facebook.com/InchcapeMotors/



Instagram.com/inchcape_lietuva/



LinkedIn.com/InchcapeMotorsLietuva

