



**Siekdami kurti stulbinančius išpūdžius savo klientams, prie Vilniaus atstovybės komandų kviečiame prisijungti:**



## AKTYVAUS PARDAVIMO VADYBININKĄ (-Ę)

### MŪSŲ PARDAVIMO VADYBININKAI:

- Aktyviai ir novatoriškai ieško naujų klientų B2B srityje
- Užtikrina asmeninių ir komandos pardavimo planų įgyvendinimą
- Kuria ir puoselėja profesionalius ir ilgalaikius santykius su esamais ir būsimais klientais
- Užtikrina įmonės standartus atitinkančio automobilių pardavimo proceso organizavimą ir vykdymą
- Aptarnauja klientus pagal INCHCAPE standartus
- Proaktyviai dalyvauja renginiuose
- Vadovaujasi įmonės vertybėmis ir geriausiomis darbo praktikomis

### MŪSŲ TOBULAS KANDIDATAS:

- Yra įgijęs aukštąjį išsilavinimą
- Yra sukaupęs ne mažesnę nei 2 metų sėkmingo pardavimo patirtį **automobilių ar prabangos prekių** pardavimo srityse
- Yra orientuotas į tikslą ir rezultatą
- Turi puikius bendravimo įgūdžius, išmano dalykinio etiketo taisykles
- Gerai moka lietuvių, rusų ir anglų kalbas

### MES SIŪLOME:

- Nuolatinį įdomų darbą tarptautinėje INCHCAPE įmonių grupėje ir draugiškoje Vilniaus atstovybės komandoje
- Konkurencingą skatinimo sistemą
- Mokymosi ir tobulėjimo galimybes
- Galimybę dirbti su vienu stipriausių automobilių prekės ženklu

CV su pareigų pavadinimu siųskite el. paštu [cv.lietuva@inchcape.lt](mailto:cv.lietuva@inchcape.lt)  
(Informuosime tik atrinktus kandidatus)



[Inchcape.lt](http://Inchcape.lt)



[Facebook.com/InchcapeMotors/](https://Facebook.com/InchcapeMotors/)



[Instagram.com/inchcape\\_lietuva/](https://Instagram.com/inchcape_lietuva/)



[LinkedIn.com/InchcapeMotorsLietuva](https://LinkedIn.com/InchcapeMotorsLietuva)

